

## Sales Manager Powerplants (m/w/d)

### Deine Aufgaben

- Erschließung neuer (inter-) nationaler Märkte sowie die Entwicklung von Vertriebskonzepten
- Auf- und Ausbau des Kundenstammes durch Akquisition neuer Kunden sowie Pflege und Betreuung von Bestandskunden
- Kontaktpflege zu allen maßgeblichen Informations- und Entscheidungsträgern
- Operative und strategische Zielsetzung, sowie strategische Marktbeobachtung
- Mitwirkung an der Konzeption verschiedener technischer Lösungen und Optimierungen
- Pflege der Vertriebsdokumentation zur Auswertung der Verkaufsaktivitäten
- Verhandlungsführung auf nationaler und internationaler Ebene
- Kaufmännische und technische Leitung einzelner Projekte
- Wenn erforderlich Auf-, Ausbau und Koordination eines Vertreternetzes zur Erfüllung Ihrer Aufgaben und Ziele
- Bearbeitung von Ausschreibungen, Erstellung von Angeboten, Preis- und Vertragsverhandlungen

### Du bringst mit

- Technische Ausbildung, Techniker oder Studium
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb von Komponenten und Ersatzteilen für (inter-) nationale Kraftwerke (koventionelle Kraftwerke oder auf Basis erneuerbarer Energien)
- Vorhandenes Netzwerk und gefestigte Kundenbeziehungen
- CAD Kenntnisse sind definitiv von Vorteil (SolidWorks)
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift. (Weitere Fremdsprache von Vorteil)
- Professionelles Auftreten sowie Spaß am Verkaufen
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit, Führerschein der Klasse 3/B
- Sicherer Umgang mit Kooperationspartnern und Kunden

### Wir bieten dir

- Eine unbefristete Festanstellung
- Sehr flache Hierarchien und „kurze Wege“
- Hohes Maß an Eigenverantwortung und Unternehmertum
- Raum zur Verwirklichung eigener Ideen und Konzepte
- Einen attraktiven Arbeitsplatz in einem dynamischen Umfeld im Düsseldorfer Unternehmerviertel
- Leistungsgerechte Bezahlung
- Firmenhandy und Dienstwagen auch zur privaten Nutzung (bei nachweislichen Erfolgen und erfolgreicher Beendigung der Probezeit)
- Homeoffice Tätigkeit, wenn gewünscht

Wir haben Dein Interesse geweckt? Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung. Bitte sende diese an [info@steeco-germany.com](mailto:info@steeco-germany.com).